

Zielgruppe

Zu unserer Zielgruppe für dieses Seminar zählen wir alle die, die in einer Schlüsselposition tätig sind und Möglichkeiten der Teamförderung und der Motivationsmöglichkeit vertiefen möchten, um damit die Effektivität und die Effizienz in ihrem Arbeitsfeld steigern möchten.

Insbesondere Teilnehmer aus Verwaltung, Gesundheitswesen, Dienstleistung, Meister im Handwerk, Vorarbeiter, Freiberufler und auch Außendienstler sind herzlich willkommen. Vielfalt ist erwünscht!

Termine, Dauer und Buchung

Die Seminare sind für 8 Stunden ausgelegt. Für die Kurzpausen stehen Getränke bereit, für die Mittagspause bedienen Sie sich bitte an unserem warmen Buffet.

Die aktuellen Termine, die vorgesehenen Referenten und die Veranstaltungsorte entnehmen Sie bitte dem beiliegenden Faltblatt, das Sie auch als Anmeldeformular und zur Buchung benutzen können.

Seminarunterlagen

Jeder Seminarteilnehmer erhält zum Ende des Seminars die wichtigsten Auszüge zum Inhalt, weiterführende Informationen, Hilfsmittel und Formularvorlagen in EDV-Form (z.B. USB-Stick). Des Weiteren wird ein Teilnehmerzertifikat überreicht. Eigene Unterlagen werden nicht benötigt.

Allg. Geschäftsbedingungen

Die AGBs und andere Seminkonditionen entnehmen Sie bitte dem beiliegenden Faltblatt.

PROCONSULT

Seminare-Dienstleistungen Aachen - Berlin

Dipl. Heilpädagogin
Petra Runggaldier
Peschkestraße 16
12161 Berlin
p.runggaldier@proconsult-info.de
www.proconsult-info.de



Telefon: +49 (0) 30 / 707 23 446
Fax: +49 (0) 3212 / 503 48 04
Handy: +49 (0) 176 / 27 11 31 55

Dipl.-Ing.
Volker Willms
Schwarzwaldstraße 17
52249 Eschweiler
v.willms@proconsult-info.de
www.proconsult-info.de



Telefon: +49 (0) 2403 / 83 83 73
Fax: +49 (0) 3212 / 503 48 04
Handy: +49 (0) 171 / 12 12 195



PROCONSULT

Seminare-Dienstleistungen Aachen - Berlin

Seminare

"Aus der Praxis - für die Praxis"

- *Projektmanagement*
- *Zeitmanagement*
- **Motivation & Teamerfolg**
- *Kommunikative Kompetenz*
- *Burnout - Vorbeugung*

Seminarinformation

Unsere Seminare stehen unter dem Motto:

„Aus der Praxis - für die Praxis“

Gerade kleine und mittlere Unternehmen leiden oft daran, dass für konzentrierte Strukturänderungen und Verbesserungen in den Arbeitsabläufen kein Platz, kein Personal, ja einfach keine Zeit da ist.

Unsere Erfahrung aus über 20 Jahren Beratung für kleine und mittlere Unternehmen soll Ihnen dienen, die für Ihren Betrieb optimalen Lösungen in den unterschiedlichsten Bereichen zu finden.

Häufig hilft es bereits, veraltete Wege und Verfahren zu erkennen und dann Möglichkeiten zu Veränderungen zu überlegen. Die Umsetzung von Neuerungen verlangt Geschick und Beharrlichkeit. Oft sind es schon die kleinen, praktikablen und realistischen Lösungen, die Schritt für Schritt viel bewegen.

Dabei sind zwei Sprüche NICHT zulässig:

"Das haben wir doch schon immer so gemacht" und
"Das haben wir doch noch nie so gemacht"

Die Seminare zeigen Wege mit Blick auf das Wesentliche auf und werden Ihnen dabei helfen, Änderungen zur Steigerung Ihrer Effektivität und Ihrer Effizienz in der Praxis umzusetzen.

Übrigens, unsere Seminare werden in DEUTSCH und nicht in DENGLISCH gehalten und zwar so, dass sie jeder versteht!

Unsere Seminare werden Ihnen zu manchen Themen die Augen öffnen.

Petra Runggaldier
Volker Willms



Motivation & Teamerfolg

Motivation und Teamerfolg stehen in Wechselwirkung zueinander. Beide beeinflussen gemeinsam die Effektivität und die Effizienz eines Vorhabens.

„Nur motivierte Mitarbeiter bringen uns weiter“

Doch wodurch lassen sich Menschen motivieren?
Und sind die Motivatoren bei jedem Menschen gleich?

Wir meinen, dass es durchaus einen Pool von Motivatoren gibt. Das ist vergleichbar mit einer Schachtel Pralinen. Jeder findet in der Vielfalt der Pralinen einige, die ihm besonders schmecken.

Also, welcher Umstand trägt bei welchen Typen zur Motivation bei?
Und wie schaffe ich es als Teamleiter

- die unterschiedlichen Typen zu erkennen,
- die passenden Motivatoren zu finden und diese bereitzustellen,
- und diese mit hoher Akzeptanz zu vermitteln?

Dies sind die Grundfragen, die in diesem Seminarblock geklärt werden sollen.

Teamerfolg hängt aber nicht nur von der Motivation der Teammitglieder ab!

- Welche Voraussetzungen müssen Sie schaffen, um ein Team zum Erfolg zu führen?
- Welche Aufgaben verteile ich wie auf meine unterschiedlichen Teammitglieder?
- Wie formuliere und verfolge ich Funktionen, Ziele und Aufgaben?

Auf diese und viele anderen Fragen wollen wir Antworten geben. Darüber hinaus lernen Sie anerkannte Möglichkeiten, Modelle und Techniken kennen, die Sie in der Umsetzung in Ihrem Betrieb unterstützen und helfen sollen, dass Ihre Vorstellungen in der Teamführung von Teammitgliedern positiv angenommen und mit getragen werden.

Erreichen Sie, dass Ihr Team Ihnen folgt ... und nicht umgekehrt!

Inhaltsübersicht

- Grundlagen
- Der Moritz'sche Würfel
- Klare Zieldefinition
- Motivationsgründe
- Motivationstankstellen
- Aufgabendefinitionen im Team
- Kritikäußerung und Kritikfähigkeit zur Verbesserung
- Berichterstattung für die Teamtransparenz
- Umgang mit Konflikten
- Besprechungstechnik
- Konkrete Fragen und Fallbeispiele